



Négocier des accords d'entreprise

Objectifs

- Négocier les accords d'entreprises dans le respect du cadre légal
- Préparer ses négociations avec efficacité

Public

- Délégués syndicaux,
- Représentants du personnel au CSE

Prérequis

Aucun

Programme

CADRE LÉGAL DE LA NÉGOCIATION

Hierarchie générale
Nouvelle architecture du code du travail
Articulation accord d'entreprise et accord de branche
Thèmes ouverts à la négociation du CSE

DIFFÉRENTS TYPES D'ACCORDS

Accord télétravail
Accord temps de travail
Accord d'intéressement
Accord de pénibilité...

PRINCIPES D'UNE BONNE NÉGOCIATION

Comment préparer au sein de l'équipe des représentants du personnel la stratégie de négociation

STRATÉGIES ET TECHNIQUES DE NÉGOCIATION

Études de cas pratique
Simulation de négociation

Intervenants

Juristes en droit du travail

Méthodes pédagogiques

- Apports théoriques et juridiques
- Étude de cas
- Échanges d'expériences

Modalités d'évaluation

Cas pratiques et mises en situation

Durée

1/2 jours (4 heures)

Lieu

- ORQUE (Toulouse)
- Locaux du CSE

Cout

- Inter : 180 € / stagiaire
- Intra : sur devis

(nets de TVA)